

Nous recherchons UN(E) COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE Bilingue ITALIEN H/F

Notre partenaire, leader E-marketing, expert en affiliation et marque blanche, recherche un **COMMERCIAL SEDENTAIRE Bilingue ITALIEN (H/F)**.

Rattaché(e) au Global Head of Sales de la BU, vous serez responsable de la croissance et de la pérennisation d'un portefeuille d'affiliés sur le périmètre Italien.

VOS MISSIONS :

- Gestion des campagnes,
- Développement et animation du réseau d'affiliés,
- Prospection de nouveaux affiliés,
- Mise en ligne et suivi des résultats des campagnes
- Recommandations et reportings

Compétences techniques :

- De formation supérieure, BAC+ 2 (MUC, NRC...) vous possédez une première expérience réussie dans le secteur commercial
- Animé(e) par une passion des médias et d'Internet en particulier, vous détenez véritable fibre commerciale et une appétence pour le web et le digital
- Vous êtes bilingue Français et Italien, et à l'aise avec les techniques commerciales

Aptitudes professionnelles :

Vous êtes force de proposition et bon communicant.

Dynamique et compétiteur dans l'âme, vous avez le goût pour les chiffres. Vous aimez atteindre et surpasser des objectifs.

Vous disposez également d'une véritable fibre commerciale ainsi que d'un réel intérêt pour le contact clientèle. Vous placez le client au centre de vos préoccupations.

Vos qualités de négociateur, d'écoute et de persévérance sont des atouts indispensables à votre réussite.

Vous faites preuve d'organisation, d'un sens aigu de l'analyse et de la synthèse.

CONDITIONS :

Poste en CDI, en temps plein, basé à Genève (Suisse), à pourvoir au plus vite

Rémunération à négocier selon le profil

