

TECHNICO COMMERCIAL B TO B H/F

Nous recherchons pour notre client, spécialisé dans la fabrication de produits podologiques, un **Technico-Commercial** h/f pour le secteur **Paris/IDF**.

POSTE

Votre mission consiste à développer et fidéliser votre portefeuille clients/prospects, qui se compose de pharmaciens.

Vos missions :

- ⦿ Développez votre réseau et votre portefeuille clients fidélisation par des actions de prospection,
- ⦿ Proche de vos clients/prospects, vous êtes pro-actif sur le terrain,
- ⦿ Rigoureux sur la phase de découverte des besoins vous étudier le besoin des clients afin de leur proposer les gammes de produit adaptés.
- ⦿ Rédaction des offres commerciales.
- ⦿ Représentez la société lors d'événements professionnels,
- ⦿ Réalisez une veille concurrentielle permanente,
- ⦿ Effectuez des reporting à votre hiérarchie,

Vous disposez idéalement d'une première expérience dans la vente en B to B. Secteur santé/médical. Vous êtes issu d'une formation Bac+2 spécialisation commerce.

PROFIL

- ⦿ Investi(e), autonome et rigoureux,
- ⦿ Empathique,
- ⦿ Convaincant, vous aimez échanger avec des interlocuteurs exigeants,
- ⦿ Axé(e) résultat et satisfaction client,
- ⦿ Doté(e) d'un très bon relationnel.

Secteur : **Paris**

Type de contrat : **CDI**

Rémunération et avantages : **fixe 1800 à 2000 net +prime**

84 avenue Gambetta

74 000 Annecy, FRANCE

+334 50 46 89 44

253 Rue Saint Honoré

75 001 Paris, FRANCE

+331 44 55 01 23

Partenaire avec

**Stratégies & Compétences
CASABLANCA**