

## Négociateur(rice) immobilier(e)

Talentissim recherche pour son partenaire, **un/une négociateur/trice Immobilier(e) H/F** pour intégrer et renforcer ses équipes. Rejoignez une agence premium et à taille humaine, forte d'un réseau développé depuis 20 ans, et qui s'est imposée comme un acteur majeur du secteur en plein développement d'Annecy.

### MISSIONS PRINCIPALES

- Développer votre notoriété et celle de notre cabinet sur le secteur défini grâce à une prospection ciblée
- Constituer et entretenir un ensemble attractif de biens immobiliers à vendre
- Maitriser les actions de promotion de ces biens
- Conseiller et assister les clients vendeurs et acquéreurs, pour toutes questions relatives à l'achat ou la vente d'un bien immobilier
- Assurer la négociation jusqu'à la vente et orienter le client dans les différentes démarches inhérentes
- Veiller en permanence à la satisfaction clients, au respect des normes de qualité

### PROFIL

Autonome dans vos actions, vous savez trouver les meilleures solutions. Vous avez une forte capacité d'adaptation et d'apprentissage qui vous permet de travailler aisément auprès de multiples profils. Vous faites preuve d'esprit d'équipe, d'initiative et de sang-froid. Vous savez prioriser des tâches pour les faire avancer simultanément. Vous avez des facilités en communication et relationnel. Votre sens de la rigueur et de l'organisation sont de véritables atouts pour la gestion de votre mission

### FORMATION/COMPETENCES

- Formation immobilière ou expérience de 2 ans minimum dans ce secteur
- Titulaire du Permis B

### CONDITIONS

Statut VRP Salarié (Système de rémunération variable et motivant)

Mutuelle d'entreprise, tickets restaurant, parking privé sécurisé

Merci d'adresser votre candidature à [recrutement@talentissim.fr](mailto:recrutement@talentissim.fr)