

## Technico commercial(e) en solutions informatiques

---

**Talentissim** recrute pour son client, société à taille humaine, basée à côté de Toulon depuis plus de 30 ans un(e) technico commercial(e) en solutions informatiques. Leur objectif est de mettre en œuvre des solutions informatiques performantes au sein d'entreprises, d'établissements scolaires et acteurs publics pour leur permettre d'accroître leur productivité et leur compétitivité. Rattaché(e) au responsable d'agences, vous serez en charge au développement des ventes sur un nouveau business et de nouvelles offres. Vous serez en relation avec les clients et partenaires commerciaux

### Tâches :

- Etablissement et présentation d'un Plan Action Commercial annuel
- Prospection de tout type selon Plan Action Commercial validé
- Participation au développement du portefeuille client sur les nouvelles offres
- Etude des besoins & proposition de solutions techniques et commerciales
- Etablissement des devis & présentation des devis
- Suivi des affaires, relance des devis clients / prospects
- Négociation selon politique commerciale de l'entreprise
- Rendre compte au responsable d'agences des affaires (renseignement du CRM)
- Participation aux événements commerciaux externes (salons, réunions réseaux, ...)
- Participation aux réunions commerciales groupes

### Profil :

Autonome & motivé(e), vous êtes un(e) bon(ne) communicant(e). Votre esprit d'équipe et votre persévérance font partie de vos points forts. Vous êtes curieux et vous aimez découvrir de nouvelles choses, résoudre des problèmes et proposer des solutions adaptées aux situations. Vous savez vous adapter rapidement à votre environnement grâce à votre réactivité et votre écoute. Vous êtes une personne organisée, qui maîtrise les techniques de vente et qui sait rendre des comptes.

**Expériences :** Expérience commerciale de la prestation de service B to B  
Expérience du secteur informatique en matériel – systèmes et réseaux obligatoire

### Conditions :

Ordinateur, téléphone, voiture de fonction, support équipe marketing /commerciale  
Salaire selon profil (fixe + commissions + objectifs + intéressement)  
Poste basé sur Toulon

Envoyez vos candidatures par mail à [recrutement@talentissim.fr](mailto:recrutement@talentissim.fr)