

Assistant(e) commercial(e) BtoB – secteur santé/pharmacie/podologie

Talentissim recherche pour son client, spécialisé dans la fabrication de produits podologiques naturels bio, **un(e) assistant(e) commercial(e) sédentaire**. Vous serez en charge du portefeuille clients existants et assurerez une prospection clients auprès de pharmacien(ne) et podologues.

MISSIONS PRINCIPALES

- Prise de rendez-vous
- Gestion de commandes : Vous aurez la mission de gérer le réassort de l'ensemble de vos clients et de relancer les ventes en gérant votre planning
- Ventes et formation : Vous réaliserez des entretiens en visio (télévisite) pour :
 - présenter,
 - vendre les produits de la gamme
 - former les clients

PROFIL

Issu(e) d'une formation supérieure, vous justifiez d'une première expérience sur un poste similaire. Vous êtes doté(e) d'un excellent sens du relationnel et d'une bonne communication qui vous permet de créer facilement des liens avec vos clients. Vous êtes une personne organisée et rigoureuse qui fait preuve de dynamisme et de réactivité dans son travail.

Vous parlez couramment français et allemand.

CONDITIONS

- Secteur santé/pharmacie/parapharmacie/podologie
- Poste basé en France en Haute-Savoie
- CDI temps plein à pourvoir début décembre
- Rémunération selon profil

Envoyez vos candidatures par mail à recrutement@talentissim.fr