

## Ingénieur(e) d'affaires en solutions ERP

---

**Talentissim** recherche pour son partenaire, une société à forte notoriété nationale spécialisée dans l'intégration de solutions et de gestion ERP SAGE un(e) Ingénieur(e) d'affaires. Rattaché(e) au responsable d'agence, vous serez en charge du développement de nouveaux business sur la région ouest autour de la solution ERP Sage X3 des MGE régionales.

### MISSIONS PRINCIPALES

- Traitement de la démarche commerciale dans son intégralité : identification des leads qualifiés, rencontre des prospects, validation d'un GO/NO GO avec le responsable d'agence et gestion de toute la démarche avant-vente avec les équipes
- Fidélisation et suivi du parc clients Sage X3 existant en Bretagne et Pays de la Loire : réponse aux demandes d'évolutions, aux choix de migration
- Accompagnement aux démarches de migration et prestations complémentaires (développements, formations et licences complémentaires)
- Organisation et suivi des opérations marketing et commerciales à destination des clients et des prospects
- Développement du relationnel avec les interlocuteurs commerciaux de nos partenaires
- Reporting de l'activité auprès de la direction commerciale groupe
- Veille technologique et concurrentielle

### PROFIL

De formation supérieure, vous justifiez d'une expérience confirmée dans la vente de solutions de gestion ERP pour les GPME, au sein d'éditeurs, de sociétés de services. Fin négociateur, vous savez être force de proposition sur des solutions à forte valeur ajoutée.

**La connaissance de Sage X3 est un plus.** Doté d'un excellent relationnel, vous êtes en mesure de travailler en équipe avec des interlocuteurs techniques (éditeur, key user, consultant avant-vente, marketing, comptable).

### CONDITIONS

- CDI temps plein
- Poste basé sur Rennes & Lorient
- Rémunération à négocier : fixe + variable sur objectifs et avantages d'entreprise

Envoyez vos candidatures par mail à [recrutement@talentissim.fr](mailto:recrutement@talentissim.fr)