

INGENIEUR(E)-COMMERCIAL(E) Grands comptes H/F spécialisé(e) en Software/IT bâtiment

Talentissim recrute pour son client, distributeur de solutions géospatiales de pointe, start up innovante et experte dans les solutions SaaS en gestion de bâtiment/patrimoine, spécialisée dans les nuages de points, un(e) **ingénieur(e) commercial(e) Grands Comptes**.

Vos missions

Développer le portefeuille clients de l'entreprise en :

- ☞ Définissant une stratégie d'approche commerciale Grands Comptes
- ☞ Prospectant et recherchant des interlocuteurs au sein des entreprises ciblées afin de promouvoir la solution SaaS
- ☞ Répondant à des appels d'offres
- ☞ Négociant des offres commerciales
- ☞ Suivant les dossiers et en assurant le contrôle après-vente
- ☞ Respectant les objectifs
- ☞ Fidélisant les clients actuels
- ☞ Apportant des recommandations et assurant les reportings ...

Votre profil

Issue d'une formation supérieure commerciale, vous justifiez d'une expérience significative et vous avez collaboré avec les grands comptes français de la construction. Vous détenez une forte connaissance du marché software bâtiment (Autodesk/ArchiCAD/Nemetschek). Vous êtes doté(e) de bonnes capacités de négociation et savez adapter votre discours aux besoins et profils de vos interlocuteurs. Vous avez une excellente connaissance des produits et services de l'entreprise et de son secteur d'activité et comprenez les solutions afin de les proposer à vos clients. Vous êtes un chef d'orchestre car vous serez en interaction régulière avec les différents pôles de l'entreprise. Vous avez une aisance relationnelle naturelle et la capacité à anticiper les besoins de vos clients. Vous parlez couramment anglais.

Conditions du poste

- CDI Temps plein basé sur Annecy
- ou statut indépendant ou freelance –
- **Poste à pourvoir immédiatement**
- Salaire selon profil et expérience (fixe+ fort commissionnement)

Envoyez vos candidatures par mail à recrutement@talentissim.fr