

## **Délégué pharmaceutique B to B Suisse Allemand H/F**

---

**Talentissim** recherche pour son client, société spécialisée dans la fabrication de produits pharmaceutiques & podologiques, basée sur Genève, un(e) Délégué(e) pharmaceutique pour s'occuper du secteur Bâle-Zurich. Votre mission consiste à développer et fidéliser votre portefeuille clients/prospects, qui se compose de pharmaciens, pour atteindre les objectifs qui vous sont fixés en dégagant de la marge et du CA.

### **VOS MISSIONS**

- Développez votre réseau/portefeuille clients par des actions de prospection
- Être proche de vos clients/prospects (pro-actif sur le terrain)
- Rigoureux(se) sur la phase de découverte des besoins, vous leur proposez la gamme de produits
- Réalisez un vrai travail d'équipe avec vos interlocuteurs
- Représentez votre société lors d'événements professionnels
- Réalisez une veille concurrentielle permanente
- Effectuez des reporting à votre hiérarchie

### **PROFIL**

Titulaire d'un BAC+2 dans le commerce, vous disposez d'une ou plusieurs expériences probantes dans la vente en BtoB et dans la santé (idéalement dans la vente de produits pharmaceutiques). Vous êtes une personne investie, autonome & rigoureuse. Votre forte capacité relationnelle vous permet d'échanger et de convaincre sereinement des interlocuteurs exigeants. Au quotidien, vous axez votre travail sur les résultats et la satisfaction client. **Vous parlez couramment Allemand et Suisse Allemand**

### **CONDITIONS**

- Secteur Santé/Pharma
- CDI temps plein
- Localisation maison-mère : Genève
- Poste basé dans le secteur Mulhouse (côté France) et Bale/Zurich (Coté Suisse)
- Salaire à définir selon profil & expérience

Envoyez vos candidatures par mail à [recrutement@talentissim.fr](mailto:recrutement@talentissim.fr)