

## Account Manager (Marketplace) H/F

---

**Talentissim** recrute pour son client, société basée sur Genève, spécialisée dans la fabrication de produits podologiques et pharmaceutiques, **un(e) account manager**. Vous serez en charge de gérer la *marketplace* dans son ensemble et d'assurer une expérience de qualité à l'ensemble de ses utilisateurs.

### MISSIONS

- Création et optimisation du contenu français
- Gestion des traductions sur tous les sites de vente
- Suivi/gestion du stock (gérer les remontées flux des stocks/commandes)
- Gestion des promotions (mise en place d'actions commerciales)
- Gestion des offres sponsorisées (élaboration des offres et sélections produits adaptées à chaque type de client)
- Gestion des ouvertures pays (gérer le développement des partenariats pour contribuer à la croissance de la marque)
- Création des offres à l'international
- Suivi du CA et reporting

### PROFIL

Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure (commerce/digital) et vous justifiez d'une expérience significative sur un poste similaire. Vous avez déjà travaillé, pendant au moins 3 ans, sur la plateformes de ventes en ligne Amazon seller central (indispensable).

Doté(e) d'un grand esprit d'analyse, vous êtes capable de comprendre, d'approfondir et d'utiliser des données pour pouvoir améliorer les performances du site. Vous êtes une personne proactive, organisée et rigoureuse, qui fait preuve de créativité et d'efficacité au quotidien. Bon(ne) communicant(e) (à l'oral comme à l'écrit), vous aimez échanger avec votre équipe et vos clients et êtes capable de tirer le meilleur parti des personnes qui vous entourent et de créer un environnement de travail positif et propice aux nouvelles idées. Vous parlez couramment français et anglais.

### CONDITIONS

- Poste basé à Carouge (Genève) en Suisse
- CDI temps plein 42H
- Salaire selon profil et expérience

Envoyez vos candidatures par mail à [recrutement@talentissim.fr](mailto:recrutement@talentissim.fr)