

Ingénieur(e) commercial spécialisé ERP

Talentissim recherche pour son partenaire, une société à forte notoriété nationale spécialisée dans l'intégration de solutions et de gestion ERP, un/une **Ingénieur(e) commercial/e spécialisé/e ERP**. Vous serez en charge du développement commercial de l'offre produits et services de l'entreprise.

MISSIONS PRINCIPALES

Rattaché(e) au responsable commercial, vous êtes en charge des missions suivantes :

- Effectuer la prospection et le démarchage de clients potentiels
- Mise en place d'une démarche de vente adaptée au contexte du prospect ayant un projet
- Organiser la réponse avant-vente et la coordination des équipes nécessaires à la réponse d'un projet chez un prospect
- Reporter au responsable commercial
- Se conformer à la politique commerciale de l'entreprise
- Participer aux opérations marketing et commerciales de l'entreprise
- Se tenir informé des évolutions commerciales et produits des solutions commercialisées par chacune des entités du groupe
- Participer aux opérations organisées par les partenaires commerciaux

PROFIL

- ✓ Issu/e d'une formation supérieure dans le commerce, vous justifiez d'une expérience d'au moins 3 ans dans la vente (idéalement en ERP).
- ✓ Vous avez le gout pour la prospection commerciale ainsi que pour les négociations (maitrise des techniques commerciales et de négociation).
- ✓ Vous avez la capacité de négocier avec des interlocuteurs de hauts niveaux (grande capacité d'argumentation).
- ✓ Vous avez des connaissances sur le marché de l'ERP ainsi que sur les flux de gestion d'une entreprise.
- ✓ Vous êtes doté(e) d'un vrai sens du service client et d'une bonne communication à l'écrit comme à l'orale.
- ✓ Vous aimez travailler en équipe.
- ✓ Votre leadership naturel ainsi que votre esprit d'initiative sont de véritables atouts.

CONDITIONS

- Poste en CDI, temps plein, basé à AVIGNON
- Déplacements à prévoir sur la France entière
- Rémunération selon profil

Envoyez vos candidatures par mail à recrutement@talentissim.fr