

## TECHNICO-COMMERCIAL/E H/F

---

**Talentissim** recherche pour son client, leader sur le marché de la mécanique de précision, spécialiste de la maintenance de broches et électrobroches pour les secteurs de l'automobile, l'aéronautique, la défense, le décolletage, un(e) **Technico-commercial/e H/F**.

### MISSIONS

Rattaché/e à la Direction Générale, vous :

- promouvez les prestations de remise en état et de maintenance de têtes d'usinage
- assurez la prospection et le développement commercial en fonction de la base de données existante des sociétés d'usinage et détectez les nouveaux potentiels.
- fidélisez et développez les comptes qui vous sont confiés
- participez à la gestion et au suivi de l'activité commerciale pour le compte de la vente et de la réparation d'électrobroches.
- répondez aux appels d'offres en partenariat avec nos experts fonctionnels et techniques
- rédigez les propositions commerciales, assurez l'ensemble des phases de négociation et le suivi de la relation client
- fournissez des reportings réguliers à la Direction

### PROFIL

- ✓ formation technique
- ✓ expérience significative (5 ans min) en commercialisation de services et produits industriels
- ✓ Une formation technique de 3 mois en nos ateliers vous permettra de répondre aisément aux problématiques des clients.
- ✓ Votre leadership naturel et votre capacité à écouter et convaincre servent votre aptitude à la vente des réparations d'électrobroches et des solutions spécifiques dédiées à la stratégie d'usinage.
- ✓ Vous parlez anglais couramment et maîtrisez l'allemand idéalement

### CONDITIONS

- CDI temps plein
- Poste basé à Nœux-Les-Mines (déplacements réguliers en France)
- Rémunération selon profil, véhicule de fonction
- Permis B

Envoyez vos candidatures par mail à [recrutement@talentissim.fr](mailto:recrutement@talentissim.fr)