

CHEF(FE) DE PROJET AVANT-VENTE
H/F

Nous, Cabinet de recrutement TALENTISSIM, recrutons pour notre client SRA Groupe, une société à forte notoriété nationale spécialisée dans l'intégration de solutions et de gestion ERP, un/une **CHEF(FE) DE PROJET AVANT-VENTE ET CONSULTANT(E) FONCTIONNEL(LE) H/F**

Rattaché(e) au service Négocier sous la responsabilité du Responsable Commercial et en relation avec l'ingénieur d'affaire, ainsi que l'équipe technique, vous serez en charge des missions suivantes :

MISSIONS PRINCIPALES :

- ❖ Assurer l'avant-vente des solutions Sage X3 auprès de prospects et des clients.
- ❖ Accompagner certaines réalisations de type prestations fonctionnelles chez nos clients

MISSIONS :

AVANT-VENTE :

- ❖ Participer aux actions et opérations marketing en tant qu'expert fonctionnel
- ❖ Organiser le processus d'avant-vente en relation avec l'ingénieur d'affaire
- ❖ Répondre au cahier des charges des prospects et agir en tant qu'architecte de la solution proposée
- ❖ Organiser la démonstration et la présentation de la solution aux prospects
- ❖ Accompagner les ingénieurs d'affaire par la transformation de ce parc en termes de solutions
- ❖ Réaliser le chiffrage des projets en avant-vente
- ❖ Coordonner les consultants dans le processus d'avant-ventes

CONSULTING :

- ❖ Proposer des solutions techniques et/ou organisationnelles, à tout client souhaitant faire évoluer son système d'information.
- ❖ Aider les utilisateurs à formaliser leurs attentes en procédant à l'analyse de l'existant.
- ❖ Participer au paramétrage de solutions proposés aux clients
- ❖ Proposer la solution la mieux adaptée à la problématique du client

PROFIL :

- ❖ Formation universitaire / Bac +2
- ❖ Avoir une excellente connaissance de l'entreprise, de ses métiers, mais aussi de la concurrence, des évolutions technologiques...
- ❖ Concevoir et modéliser l'architecture fonctionnelle d'une application
- ❖ Avoir une bonne capacité à rédiger la réponse aux cahiers des charges et le descriptif de la solution fonctionnelle attendue.
- ❖ Bon relationnel
- ❖ Une bonne communication orale et écrite
- ❖ Connaissance de SAGE X3 appréciée

CONDITIONS :

- ❖ CDI temps plein
- ❖ Rémunération à négocier selon le profil

Envoyez vos candidatures par mail à sp@talentissim.fr