

INGENIEUR COMMERCIAL en SOFTWARE /IT Bâtiment H/F

Vous avez une aisance relationnelle et des capacités à créer du lien, vous avez une écoute active, force de conviction, et le sens du Leadership.

Vous avez des appétences et connaissances techniques.

Nous, **Cabinet de recrutement TALENTISSIM**, recrutons pour l'un de nos clients, une entreprise en pleine expansion âgée de 3 ans, basé à Annecy qui propose à ses clients une application WEB (ATIS.cloud), qui permet de stocker, partager et analyser les nuages de points simplement depuis un navigateur WEB, **un(e) INGENIEUR COMMERCIAL en SOFTWARE/IT Bâtiment H/F**.

Vous intégrez une équipe de 8 collaborateurs. Vos missions seront Développer le portefeuille client moyen – grand compte, Gérer les contrats et remonter les imputs clients pour améliorer les services.

VOS MISSIONS PRINCIPALES :

- ❖ Définir une stratégie d'approche commerciale moyen - Grands Comptes
- ❖ Prospecter et rechercher des interlocuteurs au sein des entreprises ciblées afin de promouvoir la solution SaaS
- ❖ Fidéliser les clients actuels
- ❖ Répondre à des appels d'offres
- ❖ Négocier des offres commerciales
- ❖ Suivre les dossiers et en assurer le contrôle après-vente
- ❖ Respecter les objectifs
- ❖ Apportant des recommandations et assurant les reportings ...
- ❖ Vous participerez à 4-5 salons internationaux dans l'année.

PROFIL :

- ❖ Issu d'une école d'ingénieur, de commerce ou d'un master universitaire équivalent de Bac+3 à Bac+5.
- ❖ Une double compétence technique et commerciale.

- ❖ Vous détenez une forte connaissance du marché software bâtiment (Autodesk/ArchiCAD/Nemetschek).
- ❖ Vous avez une excellente connaissance des produits et services de l'entreprise et de son secteur d'activité et comprenez les solutions afin de les proposer à vos clients.
- ❖ Vous êtes un chef d'orchestre car vous serez en interaction régulière avec les différents pôles de l'entreprise.
- ❖ Vous parlez couramment anglais.
- ❖ Vous êtes rigoureux, efficient avec un bel esprit chasseur.
- ❖ Vous êtes CORPORATE.

CONDITIONS :

- ❖ CDI Temps plein à Annecy
- ❖ Rémunération selon le profil

Envoyez vos candidatures par mail à sp@talentissim.fr