

## **RESPONSABLE DE SECTEUR GMS 63/42/43 H/F**

---

Vous avez un bon relationnel, vous avez l'habitude de travailler dans un secteur avec une forte concurrence, vous êtes force de proposition et vous avez une appétence pour le multimédia ?

**Nous, Cabinet de recrutement TALENTISSIM** recrutons pour l'un de nos clients, une société qui perpétue son engagement en proposant des gammes, services et outils innovants sur le marché IT et High-tech dans les GMS un **RESPONSABLE DE SECTEUR 63/42/43 H/F**.

Rattaché au Chef des ventes régional, vous prospecterez, gèrerez et fidéliserez le portefeuille clients dans une zone géographique définie.

### **MISSIONS PRINCIPALES :**

- ❖ Développer un portefeuille de clients et de prospects
- ❖ Participer au développement de la stratégie commerciale
  - Savoir piloter les indicateurs commerciaux de son secteur
  - Construire et présenter une proposition commerciale
- ❖ Effectuer des relevés de gammes et de prix de la concurrence
- ❖ Préparer le planning promotionnel
- ❖ Préparer les salons
- ❖ Développer les outils d'aide à la vente
- ❖ Animer le réseau de magasins
- ❖ Gérer et Fidéliser un portefeuille clients
- ❖ Réaliser des analyses de besoins pertinentes
- ❖ Proposer aux interlocuteurs des solutions créatives, stratégiques et sur mesure.
- ❖ Maîtriser l'utilisation d'un ERP, idéalement Hermès et d'un CRM.

❖ **PROFIL :**

- ❖ Formation BAC +2 à BAC + 5 Commerce
- ❖ Expérience souhaitée de minimum 7 ans dans un poste similaire
- ❖ Connaitre le secteur GMS/GSS
- ❖ Connaître les tendances du marché dans votre secteur
- ❖ Maîtrise du pack office
- ❖ Vous êtes chasseur et éleveur

**CONDITIONS :**

- ❖ CDD 12 mois avec possibilité évolutif en CDI, statut agent de maitrise
- ❖ Du lundi au vendredi
- ❖ Secteur 63/42/43
- ❖ Rémunération selon le profil, fixe + variable attractif + prime de participation + challenge commerciaux
- ❖ Voiture
- ❖ Téléphone portable + ordinateur

*Envoyez vos candidatures par mail à [sp@talentissim.fr](mailto:sp@talentissim.fr)*